



ЭКСПОРТНЫЙ РАДАР

Товарная аналитика для производителей и экспортеров

Проверьте спрос, цены, конкуренцию и потенциальных покупателей по связке «товар — страна» до выхода на новый рынок



Сначала проверьте рынок данными. Потом инвестируйте в продажи.



200+
стран



Big Data
импорта



от 990 BYN



Покупатели
и партнеры



Что внутри

- Объем и динамика импорта
- Средние цены и ценовые тренды
- Страны-поставщики и конкуренция
- Локальные производители и барьеры
- Список потенциальных покупателей



Для кого

- Производственные компании
- Экспортеры и торговые дома
- Холдинги и группы компаний
- Банки и институты развития



СПРОС



СРЕДНЯЯ ЦЕНА, USD/ЕД.



ТОП-СТРАНЫ-ПОСТАВЩИКИ



КОНКУРЕНЦИЯ



Следующий шаг

Передайте товар, код ТН ВЭД / HS и 2–3 страны-гипотезы — ЮНИТЕР подготовит пилотный анализ

Запросить пилот

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

Выход на новый рынок без проверки данных повышает риск неверного коммерческого решения



Экспортная ошибка стоит дороже, чем предварительная проверка рынка.

- Недостаточный объем импорта
- Цена ниже целевого уровня
- Сильная конкуренция поставщиков
- Наличие локального производства
- Отсутствие релевантных покупателей
- Высокие барьеры входа

РИСКИ НЕПРОВЕРЕННОГО ВЫХОДА НА РЫНОК



Недостаточный объем импорта



Цена ниже целевого уровня



Сильная конкуренция поставщиков



Наличие локального производства



Отсутствие релевантных покупателей



Высокие барьеры входа



Высокий риск неуспешного выхода

ПОТЕНЦИАЛ УСПЕХА СНИЖАЕТСЯ ПРИ НАЛИЧИИ РИСКОВ



Следующий шаг

Проверьте 1–2 страны до запуска активных продаж

Обсудить задачу



ЧТО ДЕЛАЕТ ЮНИТЕР

Анализируем конкретную связку “товар – страна”
и даем практический вывод для выхода на рынок



Один товар. Одна страна. Понятный ответ: стоит ли идти на этот рынок.



Спрос и импорт

Объем, стоимость,
количество, динамика



Цены и конкуренция

Средние цены, ценовые тренды,
страны-поставщики
и их доли



Покупатели и партнеры

Потенциальные импортеры,
дилеры, дистрибьюторы
и first contact



В анализ входит

- Локальные производители и барьеры
- Факторы конкурентоспособности
- Проверка рыночной гипотезы
- Рекомендации по следующему шагу



СПРОС



СРЕДНЯЯ ЦЕНА, USD/ЕД.



ТОП-СТРАНЫ-ПОСТАВЩИКИ



КОНКУРЕНЦИЯ



Следующий шаг

Расскажите о своем продукте –
мы предложим оптимальный формат анализа

Запросить консультацию

ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

Не просто статистику, а прикладной материал для коммерческого решения



Импорт

объем, стоимость,
количество, динамика



Цены

средние импортные
цены и тренды



Конкуренция

страны-поставщики,
доли, изменение позиций



Рыночные барьеры

локальное производство
и особенности входа



Покупатели

импортеры, дилеры,
потенциальные партнеры



Вывод консультанта

приоритетность рынка,
риски и next steps

ОТЧЕТ ПО ТОВАРО-РЫНКУ

Пример структуры

Период анализа
2021–2024

Валюта
USD

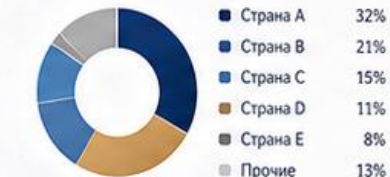
ДИНАМИКА ИМПОРТА

млн USD



СТРУКТУРА ИМПОРТА ПО СТРАНАМ

2024, %

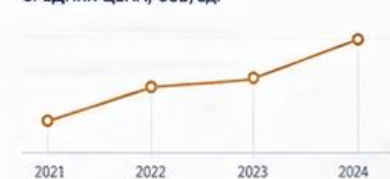


ТОП-СТРАНЫ-ПОСТАВЩИКИ

2024

Ранг	Страна	Доля, %	Δ к 2023, п.п.
1	Страна А	32,0	+2,6
2	Страна В	21,0	-1,3
3	Страна С	15,0	+0,8
4	Страна D	11,0	-0,4
5	Страна E	8,0	+0,2

СРЕДНЯЯ ЦЕНА, USD/ед.



КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ

- ✓ Рост импорта и устойчивый спрос
- ✓ Укрепление позиций отдельных поставщиков
- ✓ Перспективные сегменты и риски
- ✓ Рекомендации и next steps



Не просто данные — материал,
который можно использовать
в коммерческом решении



Следующий шаг

Запросите пример структуры отчета
по одному товаро-рынку

Получить пример

ГЕОГРАФИЯ АНАЛИЗА И ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ

Проверяем рынки по всему миру на основе Big Data внешней торговли



200+
страны



Big Data
внешней торговли



Таможенная
статистика
стран-импортеров



Сопоставление
по ТН ВЭД / HS



Ежеквартальное
обновление данных



Анализ рынков
дальней дуги



Проверяйте не только привычные рынки,
но и страны, где спрос растет быстрее



Следующий шаг

Выберите 3 страны для сравнения —
ЮНИТЕР подготовит пилотный анализ

Выбрать страны

ФОРМАТЫ РАБОТЫ

От пилотного анализа по одному рынку до экспортной карты предприятия



1



Pilot

1 товар × 1 страна
быстрый тест гипотезы

2



Compare

1 товар × 3 страны
выбор приоритетного
рынка

3



Export Map

3–5 товаров × несколько стран
экспортная карта
для предприятия

4



Buyer Search

аналитика + список
покупателей
для коммерческой службы
и трейдеров

5



Portfolio Export Screening

набор товаров группы
для холдингов, концернов,
банков

от
990
BYN



Начните с одного товаро-рынка —
масштабируйте до экспортной
карты предприятия



Следующий шаг

Запросите расчет по вашему набору товаров и стран

Получить расчет



ДЛЯ КОГО ЭТО РЕШЕНИЕ

Разные сценарии применения — один аналитический инструмент



Один продукт — несколько сценариев применения для разных типов клиентов.



1 Производители и экспортеры

Проверка спроса, цен, конкуренции и покупателей



2 Холдинги и группы компаний

Сравнение экспортного потенциала товаров и предприятий



3 Банки и институты развития

Оценка реалистичности экспортных планов заемщиков и клиентов



4 Торговые дома и дистрибьюторы

Поиск покупателей, партнеров и рыночных возможностей



Следующий шаг

Определим формат, который лучше всего подходит под ваши задачи

Назначить встречу



ПОЧЕМУ ЮНИТЕР

Аналитика внешних рынков, подкрепленная инвестиционной и отраслевой экспертизой



20+

лет на рынке
консультационных
услуг



200+

клиентов
из Беларуси
и других стран



400+

оказанных
услуг



60+

отраслей
и рынков



130+

аналитических
проектов
и исследований



**Big Data,
Capital IQ,**

официальная
статистика
и отраслевые
источники



ЮНИТЕР — инвестиционный и финансовый консультант с опытом исследований, ТЭО, стратегического консалтинга, Due Diligence и сопровождения проектов.



Мы соединяем аналитику внешней торговли, отраслевую экспертизу и понимание коммерческого решения.



Следующий шаг

Обсудите вашу экспортную задачу с командой ЮНИТЕР

Связаться с нами

КАК НАЧИНАЕТСЯ РАБОТА

Простой процесс от постановки задачи до готового вывода и списка следующих шагов



Самый быстрый старт — один товар, одна страна, один управленческий вывод.



1



1. Товар и код
ТН ВЭД / HS

2



2. Выбор
стран-гипотез

3



3. Согласование
задач и ТЗ

4



4. Подготовка
анализа

5



5. Выводы,
buyer list и next steps



Для старта нужны:



Описание
товара

HS

Код
ТН ВЭД / HS



Текущие
рынки



2–3 страны-
гипотезы



Приоритет:
цены / спрос /
конкуренты /
покупатели



Следующий шаг

Передайте товар, код ТН ВЭД / HS
и 2–3 страны-гипотезы

Запросить пилот



КОНТАКТЫ

Готовы проверить экспортный потенциал вашего продукта?



Сначала проверьте рынок данными. Потом инвестируйте в продажи

Роман Осипов – директор
+375 29 657 83 26
Osipov@uniter.by

Мария Смаргун –
Управление проектами
+375 29 117 85 74
ma.smargun@uniter.by

Максим Кохов –
Бизнес планирование
+375 29 629 14 65
kokhov@uniter.by

Елена Минич –
Исследования и аналитика
+375 29 508 96 96
e.minich@uniter.by



Следующий шаг

Назначьте короткую встречу и определите 1–2 приоритетных товаро-рынка для пилота

Связаться с ЮНИТЕР